



Wir sind ein führendes Unternehmen auf dem Gebiet der Sprühlacksysteme mit internationaler Ausrichtung. Unser Name steht am Markt für Qualität und Innovation.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir eine/n

Vertriebsassistent/in

Ihre Aufgaben

- Betreuung unserer Key-Accounts in Abstimmung mit dem Vertriebsleiter
- operative Anlage, Pflege und Überwachung der Vertriebsstammdaten
- Durchführung aller verkaufsunterstützender Tätigkeiten
- Erstellung des Berichtswesens und der Vertriebsstatistiken
- Dokumentation der kundenbezogenen Vorgänge
- Vorbereitung der Kundengespräche
- eigenverantwortliche Betreuung von Projekten
- Unterstützung bei Messen
- Aktions- und Werbeplanung
- enge Zusammenarbeit mit dem gesamten Vertriebsteam inkl. Außendienst

Ihr Profil

- abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst
- Ausdrucksstärke in Wort und Schrift
- Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit
- selbstständige, engagierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- sicherer Umgang mit MS-Office
- gute Englischkenntnisse

Wir bieten interessante und abwechslungsreiche Aufgaben mit großem Handlungsspielraum und hoher Eigenverantwortung. Sie haben die Chance, mit einem hohen Maß an Selbstständigkeit in einem dynamischen und kreativen mittelständischen Unternehmen erfolgreich mitzuwirken.

Bitte richten Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung mit den üblichen Unterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittsdatums und Ihrer Gehaltsvorstellung an bewerbung@kwasny.de



Peter Kwasny GmbH · Heilbronner Str. 96
74831 Gundelsheim · Telefon: 062 69 / 95 180